

OFFRE DE POSTE

Responsable Grands Comptes Itinérant H/F

Vous souhaitez rejoindre une entreprise dynamique et innovante dans le secteur de la mobilité professionnelle ? La société C2A (Compagnie de l'Arc Atlantique), en forte croissance sur le marché de l'émission de paiements B2B, recherche un(e) Responsable Grands Comptes Itinérant(e) pour renforcer son équipe commerciale. Ce poste est basé en France, avec des déplacements réguliers à notre siège de Bidart (64) et possibilité de télétravail.

Qui sommes-nous ?

C2A est un établissement de paiement, agréé par la Banque de France (depuis 2012) facilitant la vie des professionnels du transport et ayant du personnel mobile en France et dans toute l'Europe. Depuis sa naissance, C2A a su se démarquer rapidement comme l'unique solution de paiement intelligente spécialisée dans la gestion des déplacements professionnels. Ce qui lui a valu d'être reconnue dans le classement "Champions de la croissance 2019, 2020, 2021 et 2024" par LES ECHOS. Voir la vidéo de présentation : <https://youtu.be/Z7Nchige-bw>

Vos missions :

Développement commercial :

- Fidéliser et développer le portefeuille clients grands comptes existant.
- Prospecter et acquérir de nouveaux clients B2B par téléphone et sur le terrain.
- Représenter nos solutions de paiement multi-services avec professionnalisme et rigueur.
- Promouvoir nos produits et conseiller nos clients sur leurs besoins spécifiques.
- Participer activement à des foires et salons en France et à l'étranger.
- Surveiller les évolutions du marché et de la concurrence pour informer la Direction.

Support et administration :

- Analyser et déterminer les besoins de nos clients pour leur proposer les meilleures solutions.
- Assurer le suivi administratif des dossiers clients via notre CRM et autres outils.
- Reporter de manière hebdomadaire à la Direction.

Votre profil :

- **Formation :** Bac+3/5 en commerce ou domaine équivalent.
- **Expérience :** Succès avéré dans la vente de prestations de services B2B, idéalement dans le transport et la mobilité.
- **Compétences digitales :** Maîtrise des outils numériques et des réseaux sociaux pour la prospection.
- **Qualités personnelles :** Vous êtes un(e) chasseur(euse) de nouveaux marchés, doté(e) d'une grande aisance relationnelle, rigoureux(se), dynamique et proactif(ve).
- **Outils :** Maîtrise du pack Office et des logiciels CRM.
- **Langues :** Anglais professionnel souhaité.

Pourquoi nous rejoindre ?

Chez C2A, nous valorisons l'innovation, le dynamisme et la proximité avec nos clients. En rejoignant notre équipe, vous contribuerez à la croissance de nos solutions de paiement tout en évoluant dans un environnement stimulant et bienveillant. De plus, nous offrons la possibilité de télétravail pour un meilleur équilibre vie professionnelle/vie personnelle.

Pour postuler :

Envoyez votre CV et une lettre de motivation à l'attention de Carole DIGER à l'adresse : rh@sogeca.com

